



KANDIDAT VERTRAGSHÄNDLER DYNACO PRODUKTE

Wir danken Ihnen recht herzlich für Ihr Interesse an Entrematic und unseren DYNACO Produkten. Um Sie besser kennenzulernen und den potentiellen Erfolg einer Zusammenarbeit einschätzen zu können, bitten wir Sie, den beigefügten Fragebogen genau ausgefüllt an uns zurückzusenden. Ihre Angaben werden ausschließlich durch die Direktion unserer Firma verwendet, die sich zu striktem Stillschweigen verpflichtet.

Ihre Firma		
Name:		
Anschrift:		
Telefon:		
Fax:		
Email:		
MwSt Ident. Nummer		
National Ident. Nummer:		
Gründungsjahr:		
Kapital:		
Rechtsstatus:		
Personalbestand:		
Jahresumsatz:	Vorjahr	
	Vor 2 Jahren:	
	Vor 3 Jahren:	
Banken und Bankreferenzen:		
Land / Gebiet / Region wo Sie tätig sind:		
Name des größten Aktionärs:		



Ihre Produkte					
Sind/waren Sie Hersteller von automatischen Schnelllaufatoren?	Jetzt	JA		NEIN	
	Vorher	JA		NEIN	
Falls JA, können Sie uns bitte hierzu Informationen schicken?					
Sind/waren Sie Vertragshändler von automatischen Schnelllaufatoren?	Jetzt	JA		NEIN	
	Vorher	JA		NEIN	
Falls JA, welche Marken?					
Weshalb wollen Sie wechseln?					
Falls NEIN, weshalb interessieren Sie sich für automatische Schnelllaufatoren?					
Produkte gegenwärtig in Ihrem Portfolio:					
Beschreibung	Hersteller und Handelsmarke*	Geschätzter Marktanteil	% Ihres Totalumsatzes		

(1) Wenn Sie selbst Hersteller sind, füllen Sie dann 'selbst' aus.



Ihr Verkaufsteam	
Anzahl der Verkäufer Außendienst?	
Anzahl der Verkäufer Innendienst?	
Welche Gebiete erreichen Sie? (werden regelmäßig besucht?)	

Ihr Kundendienst und Montage		
Anzahl der Techniker im Außendienst im Auftrag Ihrer Firma?		
Arbeiten Sie für Wartung und Reparaturen mit Subunternehmen?	JA, vollständig	
	JA, partiell	
	NEIN	
Welche Gebiete erreichen Sie?		
Schließen Sie Wartungsverträge ab?	JA	
	NEIN	
Haben Sie Verkäufer nur für den Kundendienst?	JA	
	Anzahl:	
	NEIN	
Unternehmen Sie bezüglich des Kundendienstes spezifische kommerzielle Aktionen oder reagieren Sie nur auf Interventionsanträge?	Spezifische Aktionen	
	Interventionsantrag	
Sind Sie bereit Techniker Ihrer Firma für eine Montageausbildung nach Belgien kommen zu lassen?	JA	
	NEIN	
Umsatzanteil des Kundendienstes in Bezug auf den gesamten Umsatz der Firma (in %)		
Anzahl Monteure im Arbeitsverhältnis der Firma:		
Arbeiten Sie für Montagen mit Subunternehmen?	JA, vollständig	
	JA, partiell	
	NEIN	



Ihr Marketing	
Umsatzanteil für Werbung, Mailing, Messen, Dokumentation, usw. (in %)	
Welche Aktionen ziehen Sie vor?	
Werbung via Presse	
Mailings / Emailings	
Telefon	
Messen	
Sonstige (spezifizieren)	

Wie groß ist der Absatzmarkt von automatischen Schnellauftoren in Ihrem Gebiet?			
Anzahl verkaufte Tore (Schätzung)/Jahr			
Umsatz/Jahr			
Ihr Marktanteil (in Toranzahl)			
Marktanteil der Konkurrenz (in Toranzahl)			
Konkurrent 1: Name:		% Marktanteil:	
Konkurrent 2: Name:		% Marktanteil:	
Konkurrent 3: Name:		% Marktanteil:	
Konkurrent 4: Name:		% Marktanteil:	
Konkurrent 5: Name:		% Marktanteil:	
Was ist Ihr Durchschnittspreis für den Endkunden für:			
- ein Innentor 3500mm x 3500mm			
- ein Außentor 4000mm x 4000mm			

Weshalb sind Sie an DYNACO Produkten interessiert?



Welchen Teil Ihres Verkaufsteams beabsichtigen Sie zum Verkauf der DYNACO Tore einzusetzen?

Anzahl Verkäufer?		
Beabsichtigen Sie diese Verkäufer ausschließlich im Verkauf für DYNACO-Tore zu spezialisieren?	JA	
	NEIN	
Wie hoch ist Ihr Werbebudget zur Promotion der DYNACO-Tore? (Vorgesehene Summe für das erste Jahr - annähernd)		
Welche Hilfe erwarten Sie von DYNACO bei der Einführung in Ihrer Region?		

Ihre Verkaufserwartung für die nächsten drei Jahre?

JAHR 1			
Anzahl Tore:		Umsatz:	
JAHR 2			
Anzahl Tore:		Umsatz:	
JAHR 3			
Anzahl Tore		Umsatz	
Was erwarten Sie vom Verkauf der DYNACO Tore? (geben Sie den Multiplikator des Vertragshändlers an)			
Bruttomarge nach Einkauf, Transport, Montage			

Können Sie uns einige Referenzen mit den Anschriftsdaten geben?

VIELEN DANK FÜR DAS AUSFÜLLEN DIESES FRAGEBOGEN